**ລະດັບ 3 ບົດທີ 1: ແຜນວາດທຸລະກິດ**

|  |
| --- |
| **1. Description Content** |
| http://www.zebramc.com/wp-content/uploads/2012/02/bmcanvas-basic-model3.jpg  ຂໍສະແດງຄວາມຍິນດີກັບການຜ່ານບົດຮຽນລະດັບທີ2 , ແລະ ຂໍຕ້ອນຮັບເຂົ້າສູ່ລະດັບທີ 3!  ໃນພາກນີ້ ເຈົ້າຈະໄດ້ຮຽນຮູ້ການນຳໃຊ້ເຄື່ອງມືສ້າງແຜນທຸລະກິດ ທີ່ເອີ້ນວ່າ “ແຜນວາດທຸລະກິດ”. ຖ້າເຈົ້າຮຽນຈົນຈົບບົດຮຽນທີ 4, ນີ້ຈະເປັນເທື່ອທຳອິດທີ່ທ່ານມີແຜນທຸລະກິດເປັນຂອງຕົນເອງ!  ເລີ່ມກັນເລີຍບໍ່?  **Button:** ຕົກລົງ |

|  |
| --- |
| **2. Description Content** |
| ແຕ່ກ່ອນຈະເລີ່ມ, ເບິ່ງໃຫ້ໝັ້ນໃຈວ່າເຈົ້າກຽມບິກ ແລະ ເຈ້ຍໄວ້ແລ້ວ.  ຍ້ອນຫຍັງ? ເພາະວ່າຕໍ່ໄປເຈົ້າຈະບໍ່ໄດ້ອ່ານພຽງຢ່າງດຽວ. ຫຼັງຈາກເຈົ້າຮຽນຈົບບົດຮຽນນີ້ແລ້ວ, ເຈົ້າຈະໄດ້ສ່ວນທຳອິດຂອງແຜນທຸລະກິດເຈົ້າ.  ເຈົ້າສາມາດເລີ່ມໄດ້ຈາກການແຕ້ມຕາຕາລາງທີ່ມີ 9 ຫ້ອງຕາມທີ່ສະແດງໄວ້ທາງເທິງ. ຫຼັງຈາກແຕ້ມແລ້ວໆ, ກົດ ”ຕໍ່ໄປ” ເພື່ອເລີ່ມບົດຮຽນ.  **Button:** ເລີ່ມ |

|  |
| --- |
| **3. Description Content** |
| ເຮົາມາເລີ່ມກັບການທຳຄວາມເຂົ້າໃຈກັນກ່ອນວ່າ ແຜນວາດທຸລະກິດ ແມ່ນຫຍັງ? ກົດເບິ່ງວິດີໂອລຸ່ມນີ້ເພື່ອເລີ່ມເສັ້ນທາງການຮຽນຮູ້ຂອງເຈົ້າ.  VIDEO 1: What is Business Model Canvas?  ທວນຄືນອົງປະກອບຂອງ ແຜນວາດທຸລະກິດ:  1. ຄຸນຄ່າຂອງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລີການ  2. ກຸ່ມລູກຄ້າ  3. ຊ່ອງທາງ  4. ຄວາມສຳພັນກັບລຸກຄ້າ  5. ວັກຖຸດິບຫຼັກ  6. ກິດຈະກຳຫຼັກ  7. ຫຸ້ນສ່ວນຫຼັກ  8. ໂຄງຮ້າງຕົ້ນທຶນ  9. ລາຍໄດ້ ແລະ ກຳໄລ  ຕອນນີ້ເຈົ້າຮູ້ທັງ 9 ສ່ວນຂອງແຜນທຸລະກິດນີ້ແລ້ວ. ເຮົາມາຮຽນຮູ້ແຕ່ລະອົງປະກອບແບບເລິກເຊິ່ງກັນດີບໍ່?  **Button:** ຕົກລົງ. |

|  |
| --- |
| **4. Description Content** |
| ມາເລີ່ມກັນທີ ຄຸນຄ່າຂອງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການ. ມັນເປັນບ່ອນທີ່ໃຫ້ເຈົ້າຄິດຄືນກ່ຽວກັບ ສິນຄ້າ ແລະ ບໍລິການຂອງຕົນເອງ.  ກົດຫຼີ້ນວິດີໂອທາງລຸ່ມເພື່ອເລີ່ມກັນເລີຍ.  VIDEO 2: Value Proposition.  ຄຳນາມແນະນຳແມ່ນຢູ່ທາງລຸ່ມນີ້. ໃຊ້ເວລາໜ້ອຍໜຶ່ງເພື່ອທົບທວນໃນແຕ່ລະຄຳຖາມ ແລະ ຂຽນຄຳຕອບໃສ່ແຜນວາດຂອງເຈົ້າ.  **ຄຳຖາມແນະນຳສຳລັບສ່ວນທີ 1: ຄຸນຄ່າຂອງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການ**   1. ສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການຂອງເຈົ້າແມ່ນຫຍັງ? 2. ເປັນຫຍັງສິນຄ້າ ແລະ ການບໍລິການຂອງເຈົ້າຈຶ່ງໂດດເດັ່ນ? 3. ເຈົ້າເຕີມເຕັມຄວາມຕ້ອງການຫຍັງໃຫ້ກັບລູກຄ້າ?   ກົດ “ຕໍ່ໄປ” ເມື່ອເຈົ້າສຳເລັດສ່ວນນີ້ແລ້ວ.  **Button:** ຕໍ່ໄປ. |

|  |
| --- |
| **5. Description Content** |
| ຂໍສະແດງຄວາມຍິນດີນຳ ເຈົ້າໄດ້ຮຽນຈົບບົດທຳອິດຂອງລະດັບ 3 ແລ້ວ!  ບົດທີ 2 ຈະແນະນຳໃຫ້ເຈົ້າຮູ້ຈັກກັບອີກ 3 ສ່ວນຂອງ ແຜນວາດທຸລະກິດ. ເຈົ້າຈະເຂົ້າໃຈ ກຸ່ມລູກຄ້າຫຼາຍຂື້ນ, ຮູ້ວິທີເຂົ້າຫາເຂົາເຈົ້າ, ແລະ ເຮັດແບບໃດໃຫ້ເຂົາເຈົ້າກັບມາຫາອີກ?  ແຕ່ກ່ອນຈະຈົບ, ຊ່ວຍເຮົາໃຫ້ຄະແນນບົດຮຽນນນີ້! ແລະ ບອກໃຫ້ເຮົາຮູ້ແນ່ ວ່າເຈົ້າຄິດແນວໃດກັບບົດຮຽນນີ້ ໃນກ່ອງຄວາມຄິດເຫັນທ້າຍບົດຮຽນນີ້.  ພໍ້ກັນບົດຮຽນທີ 2.  **Button:** ໃຫ້ຄະແນນບົດຮຽນນີ້. |